

## Neue Umsätze Durch Individualisierung Der Leistungen



Filesize: 5.88 MB

### **Reviews**

*The best publication i actually study. We have study and that i am certain that i will likely to study once more again later on. Your daily life span will likely be transform the instant you total reading this book.*

**(Mrs. Alene Leffler DVM)**

## NEUE UMSATZE DURCH INDIVIDUALISIERUNG DER LEISTUNGEN



Grin Verlag. Paperback. Condition: New. 12 pages. Dimensions: 10.0in. x 7.0in. x 0.0in. Dokument aus dem Jahr 2012 im Fachbereich BWL - Marketing, Unternehmenskommunikation, CRM, Marktforschung, Social Media, Note: keine, -, Sprache: Deutsch, Anmerkungen: Wir leben (wieder) im Zeitalter der Individualisierung. Vom selbstgemixten Tee bis zur Gestaltung des Fernseher-Design reicht die Angebotspalette. Der Beitrag zeigt, wie man seinen Betrieb ausrichtet, um neue Umsatzreserven durch Individualisierung des Angebots zu erschließen. , Abstract: Wenn von Marketing die Rede ist, sind die Empfehlungen der Profis in den Beiträgen und in der Literatur fast immer die gleichen: Zielformulierung Analyse des Marktes und der Wettbewerber Analyse der eigenen Ressourcen Analysenbilanz Erarbeitung von möglichen Differenzierungen bzw. Nischen Gewichtung und Auswahl der Lösungsmöglichkeit(en) Bestimmung der Zielgruppe Zielformulierung zur Alleinstellung Auswahl und Bestimmung der Maßnahme(n) Etc. Diese Vorgehensweise ist extrem arbeitsintensiv, und erfordert teilweise konkretes Fachwissen. Aber auch wenn die Empfehlungen abgespeckt sind und sich auf die Zielformulierung und Entwicklungsverbesserung der eigenen Leistung(en) konzentriert, hat diese Vorgehensweise und alle anderen Varianten, die es dazu gibt, drei entscheidende Fehler: 1. Die eigenen Ressourcen und Möglichkeiten und nicht die Wünsche der Kunden stehen im Mittelpunkt der Überlegungen. 2. Sie erfordern einen hohen Arbeitsaufwand und oft das Know-how externer Berater. 3. Die Kunden, für die das alles gedacht ist, werden nicht gefragt. Damit wird diese Methode zum Glücksspiel. Wenn man Glück hat, gefällt das neue Angebot den Kunden. Wenn man Pech hat, interessiert es ihn wenig oder gar nicht. This item ships from multiple locations. Your book may arrive from Roseburg,OR, La Vergne,TN. Paperback.



[Read Neue Umsatze Durch Individualisierung Der Leistungen Online](#)



[Download PDF Neue Umsatze Durch Individualisierung Der Leistungen](#)

## See Also



### **Report from the Interior. Bericht aus dem Inneren, englische Ausgabe**

London Faber & Faber Apr 2014, 2014. Taschenbuch. Book Condition: Neu. 176x111x23 mm. Neuware - ' In the beginning, everything was alive. The smallest objects were endowed with beating hearts . . . ' Having...

[Read eBook »](#)



### **Boosting Your Pet's Self-Esteem: Or How to Have a Self-Actualized, Addiction-Free, Non-Co-Dependent Animal Companion**

Macmillan General Reference. PAPERBACK. Book Condition: New. 087605680X The book is brand new. For some reason, half of the very last page in the book is missing. It in no way affects the index of...

[Read eBook »](#)



**RCadvisor s Modify: Design and Build From Scratch Your Own Modern Flying Model Airplane In One Day for Just**  
Rcadvisor.com, United States, 2009. Paperback. Book Condition: New. 238 x 166 mm. Language: English . Brand New Book \*\*\*\*\* Print on Demand \*\*\*\*\*.Experience firsthand the joys of building and flying your very own model airplane...

[Read eBook »](#)



### **Games with Books : 28 of the Best Childrens Books and How to Use Them to Help Your Child Learn - From Preschool to Third Grade**

Book Condition: Brand New. Book Condition: Brand New.

[Read eBook »](#)



### **Games with Books : Twenty-Eight of the Best Childrens Books and How to Use Them to Help Your Child Learn - from Preschool to Third Grade**

Book Condition: Brand New. Book Condition: Brand New.

[Read eBook »](#)