



l'entretien de vente - 2nde bac pro MRCU - livre de l'élève

By Collectif

HACHETTE EDUCATION, 2011. Paperback. Condition: NEUF. Un ouvrage qui permet de maîtriser les bases de la relation commerciale. Points forts de l'ouvrage- Des missions enrichies qui plongent l'élève dans des contextes professionnels variés (ARCU, Commerce, Vente).- Des activités d'apprentissage plus nombreuses et variées pour découvrir les notions du cours et travailler les compétences écrites, orales et informatiques.- Des études de cas pour mettre en pratique les savoirs acquis.- Deux nouveaux sujets d'entraînement à l'épreuve professionnelle 1 de la certification intermédiaire.- Un lexique pour travailler la définition des concepts du cours. - Nombre de page(s) : 256 - Poids : 667g - Genre : Entraînement et soutien Lycées professionnels.



READ ONLINE
[7.91 MB]

Reviews

Undoubtedly, this is actually the finest work by any author. Of course, it is perform, nonetheless an amazing and interesting literature. You will like just how the article writer publish this book.

-- **Dr. Isom Dibbert Jr.**

Thorough information for ebook enthusiasts. It is rally fascinating through reading through period of time. It is extremely difficult to leave it before concluding, once you begin to read the book.

-- **Hillard Macejkovic**